

FARMING DEMOGRÁFICO EL CÍRCULO DE INFLUENCIA

Programación del curso

El Círculo de Influencia es una de las tácticas más rápidas, económicas y efectivas para que el agente novel obtenga contactos de nuevos clientes. Para los agentes veteranos puede suponer el relanzamiento de su negocio a cotas más altas de producción y para la agencia una nueva fuente de generación de contactos que alivia la inversión publicitaria a la que se ve obligada para generar nuevos negocios.

Objetivos:

- Conocer desde el inicio el compromiso de los agentes con el proyecto.
- Implementación de un sistema que potencie un clima de trabajo basado en la generación de experiencias agradables en el día a día del agente.
- Crear una "Granja de Contactos sostenible."
- Facilitar y acelerar el inicio del negocio del agente novel y reconducir la carrera profesional del agente veterano.
- Sacar el máximo provecho de las herramientas de posicionamiento que posee la oficina.
- Creación de un sistema de trabajo para la búsqueda de clientes que diferencien al agente y a la agencia del resto de la competencia.

Temario:

- Breve introducción al Marketing
- Farming Demográfico: El Círculo de Influencia
- Creación del Círculo de Influencia, Herramientas y Proceso
- Segmentación de grupos de trabajo.
- Plan de Trabajo de 5 semanas

Metodología:

- Formación presencial impartida por un ponente de experiencia probada. Expondrá la visión estratégica del tema y aportará su experiencia práctica como profesional inmobiliario.
- Entrega de material: cuaderno de trabajo en formato Word, presentación en PPT, exposición de vídeos de apoyo, planning y herramientas de trabajo listas para su uso inmediato.

Características del curso

-  **Presencial: Si**
-  **Duración: 7 Horas**
-  **Nivel: Todos los niveles**
-  **Idioma: Castellano**
-  **Alumnos: 30**
-  **Título: Diploma**
-  **Precio: Según tarifa**

Consultar precios para individual y grupos
www.mahsteamsystem.com

Miguel Ángel Herrera



Tras más 17 de años operando en el mercado inmobiliario en compañías del sector, Miguel A. Herrera se da cuenta, que con el cambio del ciclo económico vivido en España y el desinfe de la «Burbuja Inmobiliaria», los clientes vendedores no quedan satisfechos con los servicios que les brindan los agentes inmobiliarios. De esta situación nace **MAHSTEAM system** como una alternativa para mejorar los servicios de los agentes y a cambiar la imagen dada hasta el momento por ellos. para conseguirlo se propone trabajar en los siguientes aspectos: Seleccionar personas de un perfil profesional y personal definido, cercano y sensibles con el cambio que supone la idea. Trabajar en el desarrollo y potenciación de valores éticos, habilidades sociales y habilidades técnicas relacionadas con la prestación de servicios y comercialización de producto inmobiliario. Estos dos puntos sumados a la aplicación del método **MAHSTEAM system**, proporcionan muchas posibilidades de éxito a los Asesores Inmobiliarios que se suman a este proyecto.



Miguel Ángel Herrera

- ✓ Diecisiete años de experiencia en el sector inmobiliario.
- ✓ Especialista en Farming Inmobiliario Geográfico y Demográfico.
- ✓ Consultor de **GLAAM Consulting Franchising**, consultora dirigida por el economista Gonzalo Bernardos.
- ✓ Consultor en **APIVIRTUAL**.
- ✓ Profesor del Master Inmobiliario y del Master de Franquicias de la Universidad de Barcelona, dirigidos por Gonzalo Bernardos.
- ✓ Miembro fundador de **INMOLEARN**.
- ✓ Colaborador en **MLS España**, **ACTIVAT**, **ACCIONA**, **AURUM**, **ACTÚA**, **Asociación de Peritos Judiciales Inmobiliarios** y distintas asociaciones profesionales inmobiliarias nacionales.
- ✓ Consultor en el **Proyecto MLS "Oficina 100% Exclusiva"**.
- ✓ Creador del método **MAHSTEAM system**.



TESTIMONIOS DE ASISTENTES A MIS CURSOS



Me llamo Claudio Huguet y soy Gerente de Assessors i Consultors Clau Immobiliaris, llevo en el sector mas de 20 años, mi experiencia con el Sr. Miguel Ángel Herrera puedo decir que ha sido fantástica, tras muchos años de profesión he tenido la oportunidad de cruzarme con Miguel Angel en una formación de "Dale Carnegie", en esa formación Miguel Angel estaba como formador y tras días de formación puedo decir y confirmo que su saber y su enseñanza es SOBRESALIENTE. RECOMENDABLE 100X100.

Un gran profesional qué me ha aportado muchísimo en el curso qué hecho con el sobre el círculo de influencia. Pilar Musi.



Los contenidos de los cursos de Miguel Angel son una auténtica revelación. Muy sencillos y aplicables y, lo mejor de todo, con resultados desde el minuto cero. Recomendable 100%. Luis A. Félix Rodríguez.



He tenido la suerte de recibir un par de cursos impartidos por Miguel Ángel. Es un magnífico ponente, que incide directamente en los aspectos más importantes y decisivos de nuestro trabajo. A mí, personalmente, me ha abierto los ojos, a una manera mucho más profesional y efectiva de trabajar. Recomendando encarecidamente ir a sus cursos, si tenéis la oportunidad. Muchas gracias Miguel Ángel! Mario Sañudo Villa.



Miguel Ángel es un excelente profesional, sus cursos son increíbles, 100% recomendables, las herramientas que te da te ayudan a tener más confianza y conocimiento del sector. Gracias Miguel Ángel!! Vanesa Castillo.

Excelente comunicador. Sus cursos son impresionantes, cargados de información, técnicas y herramientas aplicables todas ellas en el día a día. Te abre los ojos y te ayuda a ser mejor profesional. ¡Muchas gracias, Miguel Ángel! Pilar García Setién.



Miguel Ángel es un gran profesional con muchos años de experiencia en el mundo inmobiliario, que transmite de forma seria y concisa todos sus conocimientos, dando, en sus formaciones, herramientas de trabajo muy útiles para ponerlas en práctica en tu día a día. Isabel Piqueras.

En todas las ocasiones que he podido asistir a un curso de Miguel Ángel Herrera, he salido con la sensación de que me han faltado horas, ese derroche de sabiduría unido a la forma de comunicarlo es único. Lo aconsejo a todo profesional que quiera mejorar. Roberto Canovas.



Excelente profesional, persona cercana y pragmática. Sabe de lo que habla y se nota que su conocimiento parte de la experiencia. Sin duda una de las mejores oportunidades de formación, crecimiento profesional y personal que he recibido en mi vida. 100% Recomendado. Si estás en el sector inmobiliario, no te lo puedes perder. Y es más, desde mi experiencia puedo decir que independientemente de cual sea tu modelo de negocio, es CLAVE si tu éxito está en tu habilidad para trabajar con personas. Julio Ortega.

+ Testimonios en <https://www.guudjob.com/>